

Référence: 1802020538

25390 - Orchamps-vennes - France
Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

TONY R.

- Attaché Commercial -

Etat Civil : Date de naissance : 08/00/1993

Formation : 2016-2017 Ecole des Cadres et Dirigeants pour Entreprendre (ECDE), Besançon (25)
Master Business Unit (Bac+4/5) Développement Commercial en contrat de professionnalisation.
Apprentissage dans un négoce de menuiserie intérieur/ extérieur.

2015-2016 Pigier Performance Besançon, Besançon (25)
Licence Pro (Bac+3) Responsable du développement commercial en contrat de professionnalisation.
Apprentissage dans un négoce de menuiserie intérieur/ extérieur.

2012-2015 Lycée Notre Dame des Anges, Belfort (90), Obtention du Brevet de Technicien Supérieur (Bac+2) Management des Unités Commerciales en alternance.
Apprentissage dans une grande surface spécialisée dans le prêt à porter (Kiabi)

2013-2014 Lycée Notre Dame des Anges, Belfort (90), Certification Projet Voltaire

2009-2012 Lycée Edgar Faure, Morteau (25), Baccalauréat Professionnel Commerce

2010-2011 Lycée Edgar Faure, Morteau (25), Brevet d'étude Professionnel Métiers de la relation aux clients et aux usagers

Ma recherche : Attaché Commercial dans le secteur Services Commerciaux en contrat Tout contrat
Ma région de travail : Franche Comte. Je peux me déplacer : pas de mobilité.
Salaire souhaité : a étudier.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 7

0

Langues : Anglais : connaissances de base (lu, parlé, écrit)

Atouts et Compétences :

- Définition et identification des cibles commerciales
- Prospection commerciale
- Développement et suivi commercial
- Gestion de la relation client