

Référence: 1802050724

94000 - Creteil - France

Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

## PATRICK M.

- COMMERCIAL MAISON INDIVIDUELLE -

### Etat Civil :

**Formation :** 1990 Formation de 3 mois à l'Institut Technique de Banque  
1988 - 1989 Formation Groupe Assurance Générale de France (Produits de Placement et d'assurance) -Créteil  
1985 -1988 Formation à L'INTEC (Comptabilité, Mathématique appliqué, Economie) à l'Université Antilles-Guyane (Faculté de Fouillole)

**Ma recherche :** COMMERCIAL MAISON INDIVIDUELLE dans le secteur Services Commerciaux en contrat Tout contrat  
Ma région de travail : Ile de France. Je peux me déplacer : pas de mobilité.  
Salaire souhaité : a étudier.

### Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 27

0

### Atouts et Compétences :

#### Gestion

- Gestion des dossiers de financements, assurances produits financiers
- Défiscalisation (VEFA) & Gestion Locative (immobilier neuf)
- Analyse de dossiers crédit conso & Crédit immobilier
- Analyse, montage et remise de dossiers de financements immobiliers aux partenaires bancaires (investisseurs)
- Prêts (pas, ptz, vefa, ccmi, crédit infine)
- Gestion des dossiers urbanisme et foncier, suivi des réservations jusqu'à la signature de l'acte
- Conception de plan Maison sur Mesure

#### Commercial

- Télévente et prospection auprès d'entreprises pour des produits financiers (assurance vie, placement, immobilier, Carte bleu retraite, santé)
- Prospection auprès de particuliers pour des produits financiers (assurance, retraite, placement, défiscalisation), assurance (auto, habitation, santé), et crédit immobiliers (montage financier)
- Développement et gestion de portefeuilles de particuliers, d'entreprises (SA, SARL, SNC, Associations) et professionnels (tns, professions libérales, commerçants)
- Prospection et développement des prescripteurs (Agt immobilier, Promoteur, Constructeur, Lotisseur, Notaire et Courtier d'assurances)
- Transaction immobilière ancien & neuf (commercialisation programme neuf)

- Ventes de maisons individuelles
- Recherche Foncière (lotisseurs, agences immobilières, notaires)

#### Communication et Encadrement

- Management et formation dispensée à des commerciaux à la fiscalité de l'assurance vie.
- Elaboration et mise en place d'actions commerciales ciblées (phoning, prospection clientèle, boitage, parrainage, marketing sensoriel, couponing, réunions d'informations, conférences, salons pour les Professionnels, développement de réseaux commerciaux, prescripteurs)
- Animation (Bulle de vente)

#### Programmes informatiques :

Big expert, Big Harvest, Alto fixe, Transac, Péricle's, Adaptimmo, Horizon, Application Internet, Courtass Assurance, Lotus, Amipro, Windows, Linux, Horus, Pack office